

Een eerste indruk wat de Business scan gaat opleveren

De antwoorden op de vragen worden in een helder overzicht samengevat weergegeven. Elk van de geselecteerde antwoorden wordt vervolgens omgevormd naar een score.

In onderstaand overzicht gaat de score tot een maximum bereik van 4.

Scores van 3 tot 4 vallen onder de sterke(re) onderdelen. Scores van 1 tot 2 behoren tot de zwakke(re) onderdelen.

Scorekaart en actieprioriteiten

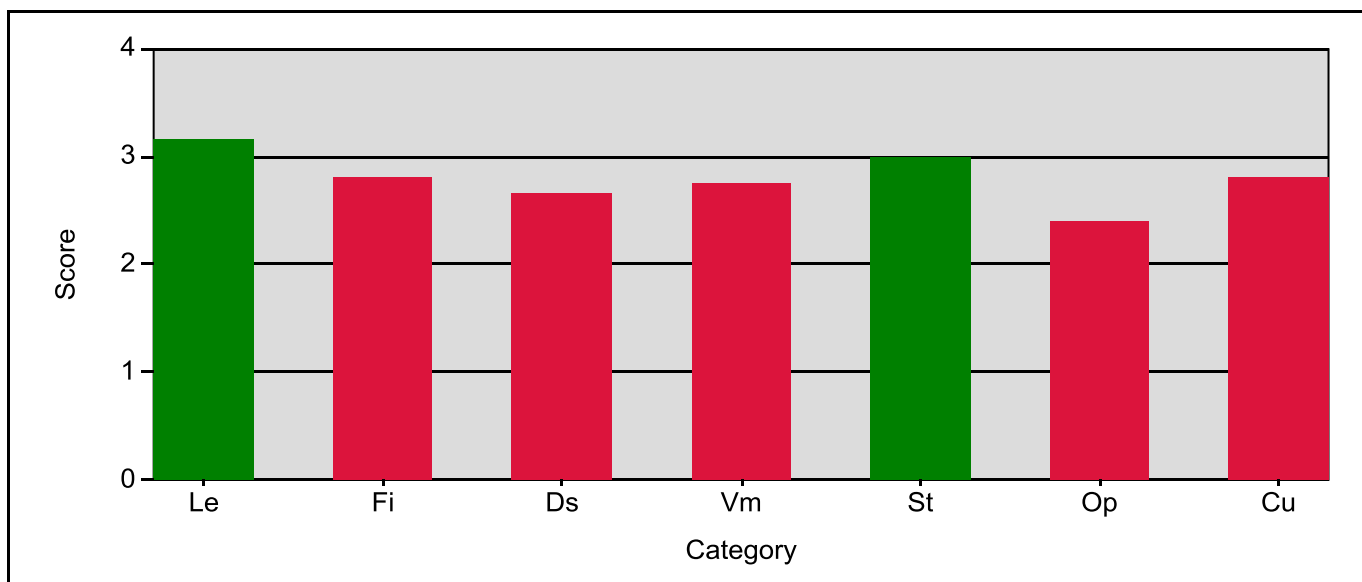
De antwoorden die bij de invulling van de vragenlijst zijn gegeven worden in een Scorekaart Profiel (zie onderstaand diagram) en Scorekaart Tabel (zie onderstaand overzicht) samengevat.

De afzonderlijke vragen in de vragenlijst zijn in 7 'sleutelcategorieën gegroepeerd en voor elk van die categorieën wordt een gemiddelde score berekend.

Voor de actieprioriteit wordt van een bepaald bereik uitgegaan, dat bovenaan de scorekaart van zowel het profiel als de tabel vermeld wordt.

Scorekaart Profiel

Bereik:4



Scorekaart Tabel

Bereik:4

Ref.	Categorie	Score	Aantal Actiepunten
Le	Leiderschap	3.2	0
Fi	Financiën	2.8	1
Ds	Diensten en service	2.7	1
Vm	Verkoop en Marketing	2.8	2
St	Strategie	3.0	0
Op	Beheer	2.4	3
Cu	Cultuur	2.8	1